|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1. Problème :**  *Quel problème tentez-vous de résoudre?* | **3. Concurrence :**  *Qui sont vos concurrents et qu’ont-ils à offrir?* | **5. Concept de haut niveau :**  *Comment décririez-vous votre concept d’affaires en une seule phrase?* | **7. Profil d’un client idéal :**  *Qui sont vos meilleurs clients? Pourquoi?* |
| **2. Solution :**  *Quel est votre produit ou service et comment servira-t-il à résoudre le problème?* | **4. Avantage concurrentiel :**  *En quoi votre entreprise est-elle meilleure que celle de vos concurrents?* | **6. Marché cible :**  *Qui représente votre marché cible et quelle est la taille de ce marché?* | **8. Marketing :**  *Comment allez-vous atteindre les clients potentiels?* |
| **9. Coûts de démarrage :**  *Quel équipement et quels autres coûts sont nécessaires au démarrage de votre entreprise?* | | **10. Sources de revenus :**  *Comment allez-vous générer des revenus et réaliser des bénéfices?* | |