|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1. Problème :***Quel problème tentez-vous de résoudre?* | **3. Concurrence :***Qui sont vos concurrents et qu’ont-ils à offrir?* | **5. Concept de haut niveau :***Comment décririez-vous votre concept d’affaires en une seule phrase?* | **7. Profil d’un client idéal :***Qui sont vos meilleurs clients? Pourquoi?* |
| **2. Solution :***Quel est votre produit ou service et comment servira-t-il à résoudre le problème?* | **4. Avantage concurrentiel :***En quoi votre entreprise est-elle meilleure que celle de vos concurrents?* | **6. Marché cible :***Qui représente votre marché cible et quelle est la taille de ce marché?* | **8. Marketing :***Comment allez-vous atteindre les clients potentiels?* |
| **9. Coûts de démarrage :***Quel équipement et quels autres coûts sont nécessaires au démarrage de votre entreprise?* | **10. Sources de revenus :***Comment allez-vous générer des revenus et réaliser des bénéfices?* |